

MONETIVIA

MONETIVIA, société spécialisée en immobilier et en ingénierie patrimoniale, aide les retraités à monétiser leur patrimoine immobilier en toute sécurité auprès des investisseurs de long terme en immobilier.

Grâce à son expertise en démembrement de propriété dans l'ancien et en s'appuyant sur son partenariat avec Allianz, MONETIVIA a créé un nouveau format de vente immobilière, avantageuse à la fois pour les seniors qui ont des héritiers directs et pour les investisseurs en immobilier : la vente à prix ajusté (Contrat Monetivia).

Fortes d'une méthode commerciale cumulant à la fois l'expertise immobilière et patrimoniale, nos équipes accompagnent les seniors et leurs familles afin de leur redonner de la flexibilité financière en mobilisant leur immobilier de façon plus sûre et aussi de façon plus éthique que la vente en viager.

Dans le cadre du déploiement de notre offre, nous recherchons des Consultants Experts à Paris, Lyon et Bordeaux.

Votre mission sera principalement commerciale sur la cible des personnes âgées. Elle consistera à :

- prospecter et/ou prendre en charge un portefeuille de prospects
- analyser les besoins des prospects et présenter nos solutions
- évaluer leur bien immobilier
- élaborer des propositions commerciales sur la base d'études personnalisées
- faire signer un mandat de vente aux prospects et les accompagner jusqu'à la conclusion de la vente
- participer et/ou organiser des événements permettant de promouvoir la solution (salons, présentations diverses...)
- développer votre réseau de prescripteurs

Votre rôle consistera aussi de façon plus large à vous positionner comme un conseiller vis-à-vis des clients, en tenant compte de leurs problématiques financières et patrimoniales au sens large, au-delà du simple sujet de la monétisation de leurs actifs immobiliers.

Profil :

De formation supérieure avec, idéalement, une spécialisation en fiscalité et/ou gestion de patrimoine, vous justifiez d'une expérience professionnelle d'au moins 5 ans en immobilier et avez la capacité à évaluer des biens sur votre secteur.

Votre goût du challenge et vos qualités relationnelles vous confèrent un fort tempérament commercial.

Vous êtes fiable, intègre, sérieux et doté d'un grand sens de l'intérêt du client.

Vous êtes crédible et à l'aise face à des personnes âgées que vous comprenez.

Vous êtes basé(e) à Paris, Lyon ou Bordeaux et mobile sur ces agglomérations et leur environnement proche.